

WORDEGO INC.

**Sede Centrale a Chicago**

222 W Merchandise Mart Plaza,  
Suite 1212 Chicago 60654 IL, Stati Uniti

**Ufficio a San Francisco**

44 Tehama Street, Suite 303  
San Francisco 94105 CA, Stati Uniti

**Ufficio a Berlino**

Clayalle 234,  
14195 Berlino, Germania

**Centro R&D della Valle IT**

Bilişim Vadisi, Deniz Caddesi  
No: 143/5/21 Gebze, Turchia

**CONTATTI E INFORMAZIONI**

**Okan Erol, CEO**

**Telefono:** +1 650 600 08 99  
**E-mail:** okan@wordego.com

**Utku Erol, CTO**

**Telefono:** +49 162 269 53 14  
**E-mail:** utku@wordego.com

**COSA PUOI ASPETTARTI**

**2X**

Aumento degli  
acquirenti  
nuovi

**+15%**

Miglioramento  
dei tassi di  
conversione

**+15%**

Crescita del  
valore medio  
degli ordini

**+20%**

Incremento  
dei ricavi  
e-commerce

**Sostenuto da**



**GİRİŞİM EVİ**

# SORTEXT

**INNOVAZIONE**

Sortext è una piattaforma di conversione e-commerce basata sull'intelligenza artificiale, progettata per trasformare i nuovi visitatori in clienti fedeli. Sfruttando un'intelligenza artificiale avanzata, Sortext consente alle aziende e-commerce di raddoppiare le conversioni dei nuovi acquirenti, aumentando al contempo il valore medio degli ordini, i tassi di conversione e i ricavi complessivi del 15-20%.

Questa soluzione potente ed economica ottiene questi risultati senza richiedere modifiche tecniche o investimenti nei negozi online, rendendola uno strumento essenziale per stimolare la crescita dell'e-commerce.

**SFIDA**

I visitatori dei siti e-commerce si dividono in due segmenti principali: visitatori di ritorno e nuovi visitatori. I visitatori di ritorno, pur rappresentando solo il 30% del traffico del negozio online, generano un impressionante 80% dei ricavi. Al contrario, i nuovi visitatori rappresentano il 70% del traffico ma contribuiscono solo al 20% dei ricavi.

Questa disparità deriva dalla mancanza di dati utilizzabili e strumenti efficaci per coinvolgere e convertire i nuovi visitatori. Affrontare questa lacuna nelle conversioni offre un'opportunità significativa per le aziende e-commerce di sbloccare potenziali ricavi inutilizzati e raggiungere una crescita sostenibile.

**SOLUZIONE**

Sortext agisce come un assistente alle vendite intelligente, interagendo direttamente con i nuovi visitatori all'interno dei negozi online. All'arrivo di un visitatore, Sortext identifica istantaneamente la sua capacità di spesa e la probabilità di conversione. Monitora silenziosamente il comportamento dell'utente mentre naviga tra le pagine dei prodotti, intervenendo solo quando la sua probabilità di conversione scende a zero.

In questo momento critico, Sortext interviene con offerte personalizzate e limitate nel tempo, progettate per superare la loro capacità di spesa del 20-30%. Queste offerte esclusive incoraggiano i visitatori a rimanere sul sito, completare l'acquisto e spendere di più per approfittare dell'offerta.

Grazie alla fornitura fluida di queste interventi mirati, Sortext consente un aumento del 15-20% del valore medio degli ordini, dei tassi di conversione e dei ricavi complessivi dell'e-commerce, trasformando senza sforzo i nuovi visitatori in clienti paganti.

**PRESTAZIONI**

Sortext offre risultati eccezionali interagendo con i nuovi visitatori nel momento in cui la loro probabilità di conversione scende a zero. Proponendo offerte personalizzate e limitate nel tempo a circa il 5% di tutti i visitatori, Sortext raddoppia efficacemente il tasso di conversione dei nuovi acquirenti.

Questo approccio strategico consente un aumento del 15-20% del valore medio degli ordini, dei tassi di conversione e dei ricavi complessivi dell'e-commerce, il tutto senza necessità di modifiche tecniche o investimenti aggiuntivi nel negozio online.

**INTEGRAZIONE**

Integrare Sortext in un negozio online è semplice e non richiede alcuno sforzo IT.

Per le piattaforme e-commerce universali, il nostro team tecnico aggiunge senza problemi uno spazio di lavoro JavaScript a Google Tag Manager, completando l'integrazione senza necessità di iniezioni di codice.

Per i negozi online basati su Shopify, il processo è ancora più semplice. L'app Sortext Shopify può essere installata direttamente dal Shopify App Store, consentendo un'attivazione e un funzionamento immediati.

Questo processo di integrazione senza complicazioni garantisce che Sortext sia pronto a migliorare le prestazioni dei negozi online senza interrompere le operazioni esistenti.

**PREZZI**

Sortext offre una prova gratuita di 14 giorni con tutte le funzionalità incluse, permettendo alle aziende e-commerce di sperimentare il suo impatto trasformativo senza alcun investimento iniziale. Dopo il periodo di prova, le aziende possono continuare a utilizzare Sortext senza dover sostenere costi fissi o impegni vincolanti. Invece, pagano una commissione di successo del 5%, calcolata esclusivamente sul fatturato aggiuntivo generato da Sortext nel loro negozio online.